



Mit 90 Mitarbeitenden, davon 15 Lernende, versorgt die ibw ihre Kunden zuverlässig, ökologisch und günstig mit Strom, Gas und Trinkwasser. Darüber hinaus bieten wir als regionale Energiedienstleisterin eine breite Palette an innovativen Produkten für die Energieversorgung von morgen.

Zum Ausbau unseres Teams für die Kundenbetreuung suchen wir per 1. April 2020 oder nach Vereinbarung eine/-n

Key Account Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Erarbeiten von Marktbearbeitungs-, Verkaufs- und Kundenbindungsstrategien
- Entwicklung des Dienstleistungsgeschäftes der ibw-Gruppe
- Neukundengewinnung und Betreuung der Bestandskunden
- Durchführen von Marktanalysen, Aufzeigen von Potenzialen und neuen Absatzkanälen
- Konzeption der Verkaufsdokumentation und Angebotsunterlagen der ibw-Gruppe

Was Sie mitbringen

- Technische Grundausbildung, HF oder FH, Fachrichtung Elektrotechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung im Key-Account-Management
- Feines Gespür für Kundenbedürfnisse
- Erfahrung in der Abwicklung von komplexen Projekten und Dienstleistungen
- Abschlussstärke, Belastbarkeit, selbstständiges Arbeiten
- Stilsicheres Deutsch (in Wort und Schrift)

Bitte beachten Sie, dass wir nur Bewerbungen mit persönlichem Motivationsschreiben berücksichtigen können. Die ausführliche Stellenbeschreibung finden Sie unter www.ibw.ag/stellen.

Bringen Sie Ihre wertvollen persönlichen Energien bei uns ein – wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an Domenic Philipp, Geschäftsleiter IBW Energie AG (philipp.domenic@ibw.ag).


Energie persönlich

ibw
Steingasse 31
5610 Wohlen
056 619 19 19
www.ibw.ag/stellen